



CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

CDI - Tours (37)

✱ Tes missions :

- **Animer et développer** notre réseau de courtiers partenaires
- Construire et maintenir **une relation de proximité** avec nos partenaires afin de les fidéliser
- Développer le savoir-faire des courtiers par **la formation** sur notre gamme de produits et services de nos différentes branches (Santé, Prévoyance et IARD)
- Développer **la relation commerciale** (Challenges, amélioration du taux d'équipement)
- Assurer **le suivi et le reporting** de son activité

✱ Te concernant :

- Travailler en **équipe/autonomie**
- **Aisance relationnelle**
- Une forte **appétence commerciale** est essentielle pour relever le défi
- **Une première expérience** dans le domaine de la relation client/vente est souhaitable
- **Bac+2 obtenu ou expérience de 6 mois dans le secteur assurantielle** obligatoire

✱ Les avantages que nous te proposons :

- Salaire **brut annuel entre 28000€ et 32000€**
- Tickets restaurants d'une valeur faciale de 11€ (Prise en charge à 60% par l'entreprise)
- Mutuelle prise en charge au 2/3 par l'entreprise
- Prime de participation ; prime d'assiduité (120€ brut/mois)
- Possibilité de télétravailler 2 jours/semaine maximum
- Plan Epargne Retraite Obligatoire
- Evénements internes ; partenariats sportifs et associatifs

REJOINS LA TEAM !

recrutement@apivia-courtage.fr

